

Beijer acquiert Westermo

Prenez une gamme d'IHM, rajoutez des produits de communication, mettez un zeste d'Automation et vous obtiendrez le nouveau Beijer.



Après les gros rachats de 2007, ce sont les moyennes entreprises qui passent à l'attaque, histoire de ne pas se faire doubler. C'est ainsi que le suédois Beijer vient de racheter, une entreprise située également en Suède, Westermo.

DES VENTES MONDIALES

En dehors du positionnement géographique commun de ces deux entreprises, on retiendra la complémentarité. En effet, Beijer est réputé notamment pour ses écrans d'interface Homme-Machine au design tout suédois qui n'est pas sans

rappeler des marques comme B&O.

Une gamme qui a séduit bien des clients, mais également des fournisseurs qui la proposent avec leurs propres logos. Sur le stand Mitsubishi, lors du dernier SPS de Nuremberg, on remarquait en parallèle avec l'offre spécifique du fournisseur nippon, les écrans Beijer « logotisés » Mitsubishi. Comme quoi, la commercialisation unique-ment dans le Nord de l'Europe ne fait pas partie de la stratégie maison.

L'approche est la même du côté Westermo, que l'on retrouve dans les principaux pays avec des filiales en France, Allemagne, Norvège, Singapour ou Angleterre... autour

Serveur... reste à intégrer plus de logiciel dans l'écran d'affichage pour transformer le tout en poste de commande, tout autant que le poste sache communiquer avec les autres. Avec Westermo, cette contrainte saute.

QUELQUES CHIFFRES

Fondé en 1981, Beijer Electronics emploie 450 personnes et réalise un chiffre d'affaires de 100 Millions d'Euros. La société est détenue par une société maritime « Stena Sessan » à hauteur de 25 % des actions. De son côté, Westermo réalise un chiffre d'affaire 25 Millions d'Euros (prévision 2007), dont 80 % à l'export et emploie 148 personnes, dont 106 localisées en Suède.

Pour la petite histoire, le propriétaire actuel, Thomas Andersson, quittera définitivement Westermo et n'aura plus de lien avec Westermo après ce rachat. A l'inverse, Lars-Ola Lundkvist, récemment engagé comme PDG du groupe Westermo, reste en place et continuera le développement avec le nouveau propriétaire. ■

d'un métier unique, celui de la communication, notamment en surfant sur la vague Ethernet Industriel et Sans-fil.

Il restait à rajouter l'un et l'autre pour obtenir une gamme complémentaire. Il ne manque plus que la partie contrôle/commande pour que Beijer devienne un offreur d'automatisme complet.

Dans le catalogue suédois on découvre, en plus de l'offre de panneaux d'affichage, une branche software/automation qui propose des outils OPC

