

# Schneider met de l'ordre dans ses softs

*Le spécialiste de la gestion de l'énergie vient d'annoncer l'acquisition d'Instep, éditeur de solutions d'historisation et d'analyse prédictive de l'état des équipements industriels. Une brique de plus dans une offre large désormais regroupée dans une division « Software ».*

**S**chneider Electric a un appétit d'ogre ! Après la giga-acquisition d'Invensys, concrétisée au début de cette année, le spécialiste de la gestion de l'énergie poursuit ses emplettes avec Instep, un éditeur de logiciels d'historisation et d'analyse prédictive

appliquée à la maintenance prédictive des équipements. L'opération a été annoncée début octobre.

Selon Jérémy Saada, responsable grands comptes Software chez Schneider Electric, la poursuite des acquisitions est très logique. « Le rachat d'Invensys était motivé par trois raisons principales : Le renforcement du portefeuille produits des systèmes de contrôle-commande (dont ceux de Foxboro et Triconex), l'amélioration de la position de Schneider Electric auprès des industries électro-intensives et l'extension de son activité logiciels pour l'efficacité opérationnelle. Ce nouveau rachat est destiné à étoffer encore l'offre dans ce dernier domaine », explique-t-il.

### Instep en résumé

Créé en 1995 et implanté à Chicago, Instep offre deux principales solutions logicielles d'analyse prédictive et de gestion de performances en temps réel. Son logiciel d'historisation eDNA collecte, stocke, analyse, affiche et rapporte en temps réel les données opérationnelles du capteur. Son logiciel d'analyse prédictive PRiSM surveille en temps réel l'état de santé et la performance des actifs critiques à l'aide de la reconnaissance des formes et des techniques de diagnostic avancées permettant d'identifier les déviations subtiles du fonctionnement qui sont souvent les signes avant-coureurs de défaillances imminentes. La société propose également le logiciel de gestion d'énergie EBS, qui aide les universités à réduire leurs coûts liés aux services collectifs grâce à l'analyse de la consommation d'énergie et la rationalisation de la facturation des services publics, la répartition des coûts et les rapports des processus...

### Une offre, trois segments

Cette année, suite à l'intégration d'Invensys, Schneider Electric a créé une division « Software » - elle-même intégrée à la branche Global Solutions du groupe - construite sur les bases de l'entité du même nom du Britannique. Pilotée depuis la Californie, elle regroupe l'ensemble des offres logicielles de Schneider Electric et Invensys, au sein de trois grandes catégories de produits. La première est dédiée à la gestion des équipements et de leurs performances (Asset Management, avec la marque Avantis). C'est là notamment que prendra place la solution Instep PRiSM, dédiée à la maintenance prédictive. La deuxième, consacrée à la gestion des données et de l'information opérationnelle, est construite autour de Wonderware et des offres existantes de Schneider Electric dans les logiciels de supervision et de contrôle-commande. On y retrouve la partie Scada, visualisation, MES, et contrôle à distance de Wonderware, mais aussi Citect, Ampla, SolveIT, Telvent et les IHM du groupe, ou encore le eDNA d'Instep. Enfin, la troisième catégorie reprend principalement les logiciels de simulation d'installations industrielles SimSci d'Invensys.

Si à l'avenir, le nom Invensys devrait disparaître au profit de Schneider Electric, les marques qui constituent l'offre du groupe vont rester. « Certaines solutions sont bien implantées dans certaines zones géographiques ou certains secteurs. Citect, par exemple, est très présent dans le monde minier en Australie, justifie Jérémy Saada. Plus globalement, nous avons initié un mouvement d'uniformisation de l'offre pour aller vers l'interopérabilité ». Pas question non plus de se focaliser uniquement sur le secteur énergétique. « L'offre actuelle permet d'aller répondre aux besoins de plusieurs secteurs différents. D'ailleurs, un des plus gros marchés de Wonderware est l'agroalimentaire », rappelle-t-il. Et si le groupe met en place des plateformes uniformisées, Schneider Electric continuera d'adresser l'industrie



de façon plus spécifique, comme c'était déjà le cas avec des solutions comme Water Management Suite-Energy Efficiency.

## Des évolutions à prévoir

Le Français ne compte pas s'arrêter là. « Nous avons désormais une offre établie complète que nous devons maintenant optimiser et adapter pour répondre encore mieux aux besoins spécifiques de nos

clients. Cela pourra se faire grâce à notre capacité d'innovation en interne mais également en développant des partenariats avec d'autres parties prenantes externes », annonce le responsable grands comptes Software chez Schneider Electric. Il est donc fort probable que d'autres acquisitions interviennent dans un futur proche. Enfin, autre point important, il ne devrait pas y avoir de remise en cause de la politique de distribution des solutions Wonderware en France et ailleurs. ■

Publi communiqué

**Weidmüller** 

# Raccordement des signaux plus rapide et sans erreur



Avec l'adaptateur d'interface HE10 spécifique, l'Allemand propose une solution élégante, simple et rapide pour connecter les relais TERMSERIES au module de sorties statiques du système d'ES IP20 u-remote, et ainsi bénéficier de la puissance des contacts secs.

Faciliter la vie des utilisateurs et réduire le temps de câblage, tels sont les objectifs de cette solution : une simple limande pré-assemblée (HE10-HE10) suffit pour relier les connecteurs à u-remote.

Grâce à sa structure symétrique, l'adaptateur permet de raccorder les relais côté bobines et côté contact. Un petit commutateur permet de sélectionner le commun.

Cette solution convient également pour relier les relais TERMSERIES de même dimension aux différents automates du marché.

« TERMSERIES et adaptateur HE10 constituent un nouveau type d'interface de précâblage modulaire en 8 ou 16 sorties », indique José Batista, responsable marketing de Weidmüller France.

L'alimentation de la tension auxiliaire est assurée par une connexion à technologie « push in » et un pontage simple est possible grâce aux connexions transversales.

Le repérage personnalisé MultiCard garantira en outre une installation sans ambiguïté et sûre, grâce au repérage des connexions et des contacts de sortie. ■

